

SKRIPSI

PENGARUH SHRINKFLATION DAN DISONANSI KOGNITIF TERHADAP LOYALITAS MEREK (Studi Kasus Pada Produk AXE *Deodorant Bodyspray*)

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh Gelar Sarjana (S1) pada
Program Studi Administrasi Bisnis

Oleh:

NOKA SANDY FAUZI

1710412610041



FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

UNIVERSITAS LAMBUNG MANGKURAT

BANJARMASIN

2024

LEMBAR PENGESAHAN

PENGARUH SHRINKFLATION DAN DISONANSI KOGNITIF TERHADAP LOYALITAS MEREK (Studi Kasus Pada Produk AXE Deodorant Bodyspray)

A. Nama Mahasiswa: Noka Sandy Fauzi

NIM : 1710412610041

B. Telah disetujui, lulus dan disahkan sebagai Skripsi Administrasi Bisnis, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, Universitas Lambung Mangkurat.

C. Tim Pengaji:

a. Pembimbing

Dr. Maryono, S.Sos, M.Si

NIP. 197606132006041001

[.....]
[.....]
[.....]

b. Pengaji I

Rizki Muslim Hidayat, S.AB, MM

NIP. 1989120720171204001

c. Pengaji II

Dr. Setio Utomo, S.Sos, M.AB

NIP. 197604132000121002

[.....]

Banjarmasin, 24 Juli 2024

KPS Administrasi Bisnis

Ketua Pembimbing

Hj. Nurul Wahyuni, S.Sos, M.AB
NIP. 197511052001122001

Dr. Maryono, S.Sos, M.Si
NIP. 197606132006041001

Mengetahui
Dekap FISIP ULM

Prof. Dr. H. Budi Suryadi, S. Sos, M. Si
NIP. 1973012219980211001





KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN
RISET, DAN TEKNOLOGI
UNIVERSITAS LAMBUNG MANGKURAT
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
Jalan Brigjen H. Hasan Basry Banjarmasin 70123
Telepon : (0511) 3304595 Laman : <http://fisip.ulm.ac.id/>

SURAT TUGAS

Nomor : 38 /UN8.1.13/KP.10.00/2024

Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Lambung Mangkurat Banjarmasin menugaskan Saudara/i :

1. Dr. Maryono, S.Sos, M.Si
2. Rizki Muslim Hidayat, S.AB, MM
3. Dr. Setio utomo, S.Sos, M.AB

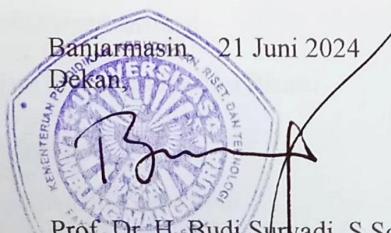
Untuk menguji Skripsi mahasiswa Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Lambung Mangkurat Banjarmasin:

Nama : Noka Sandy Fauzi
NIM : 1710412610041
Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis
Judul Skripsi : Pengaruh *Shrinkflation* Dan Disonansi Kognitif Terhadap Loyalitas Merek (Studi Kasus Pada Produk AXE Deodorant Bodyspray)

Dilaksanakan pada:

Hari dan Tanggal : Jum'at, 21 Juni 2024
J a m : 13.30 Wita s.d Selesai
T e m p a t : Ruang Lab Bisnis (Gedung Baru FISIP ULM)

Demikian surat tugas ini diberikan, untuk dilaksanakan sebagaimana mestinya.



Prof. Dr. H. Budi Suryadi, S.Sos., M.Si
NIP 197301221998021001





KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN
RISET, DAN TEKNOLOGI
UNIVERSITAS LAMBUNG MANGKURAT
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

Jalan Brigjen H. Hasan Basry Banjarmasin 70123
Telepon : (0511) 3304595 Laman : <http://fisip.ulm.ac.id/>

BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI

Pada hari ini Jum'at tanggal 21 bulan Juni tahun 2024, Tim Penguji yang ditunjuk oleh Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Lambung Mangkurat Banjarmasin dengan surat Nomor: 758/UN8.1.13/KP.10.00/2024 tanggal 21 Juni 2024 untuk menguji skripsi :

Nama	:	Noka Sandy Fauzi
NIM	:	1710412610041
Jurusan/Program Studi	:	Administrasi Bisnis
Judul Skripsi	:	Pengaruh <i>Shrinkflation</i> Dan Disonansi Kognitif Terhadap Loyalitas Merek (Studi Kasus Pada Produk AXE Deodorant Bodyspray)
Tempat Ujian	:	Ruang Lab Bisnis (Gedung Baru FISIP ULM)
Waktu Ujian	:	13.30 Wita s.d Selesai
Nilai	:	80 (A)
Dinyatakan	:	Lulus / <u>Tidak Lulus</u>

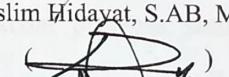
Demikian berita acara ini dibuat dan ditandatangani sesuai dengan peraturan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Lambung Mangkurat Banjarmasin.

Dibuat di : BANJARMASIN
Pada Tanggal : 21 Juni 2024

Tim Penguji,

Mahasiswa yang diuji,

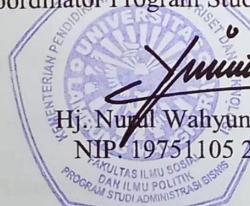
Noka Sandy Fauzi

1. Ketua : Dr. Maryono, S.Sos, M.Si
2. Sekretaris : Rizki Muslim Hidayat, S.AB, MM
3. Anggota : Dr. Setio utomo, S.Sos, M.AB

Mengetahui/membenarkan :

a.n. Dekan

Koordinator Program Studi Administrasi Bisnis,



Hj. Nurul Wahyuni, S.Sos, M.AB
NIP. 19751105 200112 2 001

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan ke hadirat Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat dan Ridho-nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan Judul “Pengaruh *Shrinkflation* dan Disonansi Kognitif Terhadap Loyalitas Merek (Studi Kasus Pada Produk AXE *Deodorant Bodyspray*)”, sebagai persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana (S1) pada program studi Administrasi Bisnis, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Lambung Mangkurat Banjarmasin.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini terselesaikan karena adanya bantuan dan bimbingan baik secara moral maupun material dari berbagai pihak, oleh karena itu pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada pihak-pihak yang terlibat antara lain:

1. Prof. Dr. Ahmad, S.E., M.Si selaku Rektor Universitas Lambung Mangkurat.
2. Prof. Dr. H. Budi Suriadi, S.Sos, M,AB selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Lambung Mangkurat.
3. Ibu Hj. Nurul Wahyuni, S.Sos, M.AB selaku ketua program studi Ilmu Administrasi Bisnis Universitas Lambung Mangkurat.
4. Bapak Dr. Maryono, S.Sos., M.Si selaku Dosen Pembimbing yang telah meluangkan waktu serta dengan penuh kesabaran memberikan arahan dan masukan kepada penulis.
5. Bapak Rizki Muslim Hidayat, S.AB, MM selaku Dosen Pengaji 1.
6. Bapak Dr. Setio Utomo, S.Sos, M.AB selaku Dosen pengaji 2 dan Dosen Penasehat Akademik.

Adapun dalam menyelesaikan skripsi ini, masih banyak terdapat kekurangan dan masih jauh dari kata sempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman dan pengetahuan penulis. Namun penulis berharap hasil penelitian ini dapat memberikan manfaat dan masukan bagi pembaca.

Banjarmasin, 1 September 2023

Penulis



Noka Sandy Fauzi

NIM: 1710412610041

LET **FEAR** POWER YOU! (Biarkan Rasa Takut Menguatkanmu!)

Orang-orang hebat lahir dan muncul dengan keadaan tertindas seperti Fuhrer dengan Perjanjian Versailles, seperti Dipa Nusantara Aidit yang tidak suka dengan perlakuan tuan-tuan Belanda dan Inggris, seperti Witold Pilecki pahlawan Polandia, satu-satunya orang yang menyerahkan diri secara sukarela untuk dimasukkan ke kamp Auschwitz.

Kini, segala-galanya di dunia ini tampak buruk. Memang bukan di level buruknya Holocaust Nazi (bahkan belum ada apa-apanya), tapi tetap saja, sangat buruk.

Kisah-kisah seperti Fuhrer, D.N Aidit, Witold Pilecki menginspirasi kita. Memberi kita harapan. Keadaan saat itu rasanya sudah sangat buruk, tapi mereka berhasil menghadapinya. Keadaan buruk membuat kita menjadi sangat kuat (*Upgrade Level*) bahkan bisa menjadi ancaman bagi negara lain.

Rekomendasi Series dari Netflix: The Last Czars dan The Believers

Kata Tan Malaka sumber ketertinggalan dan keterbelakangan masyarakat Indonesia, itu disebabkan oleh Logika Mistika. Ha-Ha-Ha-Ha

Kaisar Meiji, salah satu peraturan yang dibuat Kaisar Meiji yaitu “Segala adat istiadat kolot yang menghambat kemajuan Jepang dihapuskan”. Selama Era Meiji, Kekaisaran Jepang melakukan industrialisasi dengan kecepatan luar biasa. Industri membentuk perusahaan besar yang memproduksi besi, baja, kapal, rel kereta api, dan barang industri berat lainnya.

Di masa pemerintahan Kaisar Meiji, Kekaisaran Jepang berubah dari negara agraris menjadi raksasa industri yang naik daun.

PERNYATAAN ORISINALITAS

Dengan ini saya menyatakan:

1. Karya tulis skripsi saya ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk mendapatkan gelar akademik di perguruan tinggi mana pun.
2. Karya tulis ini adalah murni gagasan, rumusan dan penelitian sendiri tanpa bantuan pihak lain kecuali arahan dari dosen pembimbing dan masukan tim pengaji.
3. Seluruh karya atau pendapat pakar atau karya yang telah dipublikasikan orang lain yang terdapat dalam karya tulis ini telah di sitasi nama pengarangnya dan dicantumkan di dalam daftar pustaka.
4. Pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya dan apabila dikemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbeneran dalam pernyataan ini, maka saya sebagai peneliti bersedia menerima sanksi sesuai undang-undang yang berlaku.

Banjarmasin, 6 Juni 2024

Yang membuat pernyataan,



Noka Sandy Fauzi
NIM: 1710412610041

ABSTRAK

Noka Sandy Fauzi. 2024. 1710412610041, Pengaruh *Shrinkflation* dan Disonansi Kognitif Terhadap Loyalitas Merek studi kasus pada produk AXE *Deodorant Bodyspray* di Kota Banjarmasin Pembimbing: Maryono.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan menguji pengaruh *shrinkflation* dan disonansi kognitif terhadap loyalitas merek melalui konsumen yang menggunakan produk AXE *Deodorant Bodyspray* di Kota Banjarmasin. Penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif dengan penelitian eksplanasi. Sampel penelitian ini berjumlah 100 responden dengan menggunakan teknik *purposive sampling*. Teknik pengumpulan data menggunakan kuesioner dengan teknik analisis data menggunakan SPSS (*Statistical Package for the Social Sciences*).

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa *shrinkflation* secara parsial berpengaruh tidak signifikan terhadap loyalitas merek dan disonansi kognitif secara parsial berpengaruh signifikan terhadap loyalitas merek. Sedangkan, secara simultan *shrinkflation* dan disonansi kognitif berpengaruh signifikan terhadap loyalitas merek pada pengguna produk AXE *Deodorant Bodyspray* di Kota Banjarmasin.

Kata kunci: *Shrinkflation*, Disonansi Kognitif, Loyalitas Merek.

ABSTRACT

Noka Sandy Fauzi. 2024. 1710412610041, *The Effect of Shrinkflation and Cognitive Dissonance on Brand Loyalty, case study on the AXE Deodorant Bodyspray product in Banjarmasin City. Under the guidance of: Maryono.*

This research aims to determine and test the effect of shrinkflation and cognitive dissonance on brand loyalty through consumers who use AXE Deodorant Bodyspray products in Banjarmasin City. This research uses a quantitative approach with explanatory research. This research sample consisted of 100 respondents using purposive sampling technique. The data collection technique uses a questionnaire with data analysis techniques using SPSS (Statistical Package for the Social Sciences).

The results of this research indicate that shrinkflation partially has an insignificant effect on brand loyalty and cognitive dissonance partially has a significant effect on brand loyalty. Meanwhile, simultaneously shrinkflation and cognitive dissonance have a significant effect on brand loyalty among AXE Deodorant Bodyspray product users in the city of Banjarmasin.

Keywords: *Shrinkflation, Cognitive Dissonance, Brand Loyalty.*

DAFTAR ISI

ABSTRAK	iii
KATA PENGANTAR	i
DAFTAR ISI	v
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	19
1.3 Tujuan Penelitian	19
1.4 Manfaat Penelitian	19
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	21
2.1 Landasan Teori	21
2.1.1 Pemasaran	21
2.1.1.1 Manajemen Pemasaran	22
2.1.1.2 Konsep Pemasaran	25
2.1.1.3 Bauran Pemasaran	26
2.1.2 Perilaku Konsumen	28
2.1.2.1 Faktor Yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen	29
2.1.2.2 Aspek-Aspek Perilaku Konsumen	30
2.1.2.3 Manfaat Perilaku Konsumen	31
2.1.3 <i>Shrinkflation</i>	31
2.1.3.1 Pengertian <i>Shrinkflation</i>	31
2.1.3.2 Mengapa Konsumen Rentan Terhadap Praktik <i>Shrinkflation</i>	38

2.1.4 Demografi Yang Mempengaruhi Sensitivitas Konsumen	42
2.1.5 Ekspektasi Konsumen Terhadap Produk	43
2.1.6 Sikap Konsumen Terhadap Praktik Pemasaran	44
2.1.7 Disonansi Kognitif	45
2.1.7.1 Disonansi Kognitif Konsumen	47
2.1.7.2 Disonansi Kognitif Pasca Pembelian	49
2.1.8 Pembelian Kembali Produk	51
2.1.9 Perilaku Negatif Konsumen Terhadap Perusahaan Secara Langsung	52
2.1.10 Perilaku Negatif Konsumen Terhadap Perusahaan Secara Tidak Langsung	52
2.1.11 Loyalitas Merek	53
2.1.11.1 Ciri-Ciri Konsumen Loyal	54
2.1.11.2 Kategori Loyalitas	54
2.1.11.3 Fungsi Loyalitas Merek Bagi Perusahaan	55
2.1.11.4 Tahapan Loyalitas Merek.....	56
2.1.11.5 Tingkatan Loyalitas Merek	57
2.2 Hubungan Antar Variabel	59
2.2.1 Pengaruh <i>Shrinkflation</i> Terhadap Loyalitas Merek	59
2.2.2 Pengaruh Disonansi Kognitif Terhadap Loyalitas Merek	61
2.2.3 Pengaruh <i>Shrinkflation</i> dan Disonansi Kognitif Terhadap Loyalitas Merek	62
2.3 Penelitian Terdahulu	64
2.4 Model Penelitian	67
2.5 Hipotesis Penelitian	67
BAB III METODE PENELITIAN	69

3.1 Pendekatan Penelitian	69
3.2 Tipe Penelitian	69
3.3 Lokasi Penelitian	69
3.4 Populasi dan Sampel	70
3.4.1 Populasi	70
3.4.2 Sampel	70
3.5 Definisi Operasional Variabel	72
3.5.1 Variabel Bebas (Independen)	73
3.5.1.1 Variabel <i>Shrinkflation</i> (X1)	73
3.5.1.2 Variabel Disonansi Kognitif (X2)	75
3.5.2 Variabel Terikat (Dependen)	75
3.5.2.1 Variabel Loyalitas Merek (Y)	75
3.6 Teknik Pengumpulan Data	78
3.6.1 Data Primer	78
3.6.2 Data Sekunder	78
3.7 Teknik Penentuan Skor	79
3.8 Uji Validitas dan Reliabilitas	80
3.8.1 Uji Validitas	80
3.8.2 Uji Reliabilitas	81
3.9 Teknik Analisis Data	81
3.9.1 Analisis Regresi Linear Berganda	81
3.9.2 Analisis Statistik Deskriptif	82
3.10 Uji Asumsi Klasik	83
3.11 Uji Normalitas	83
BAB IV HASIL PENELITIAN	85

4.1 Profil Responden	85
4.1.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	85
4.1.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	86
4.1.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	87
4.1.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Uang Saku/Pendapatan .	88
4.2 Hasil Statistik Deskriptif	89
4.2.1 Deskriptif Variabel <i>Shrinkflation</i> (X1)	89
4.2.2 Deskriptif Variabel Disonansi Kognitif (X2)	92
4.2.3 Deskriptif Variabel Loyalitas Merek (Y)	97
4.3 Hasil Uji Validitas dan Uji Reliabilitas	101
4.3.1 Hasil Uji Validitas	101
4.3.2 Hasil Uji Reliabilitas	104
4.4 Hasil Uji Asumsi Klasik	105
4.4.1 Hasil Uji Normalitas	105
4.4.2 Hasil Uji Multikolinieritas	108
4.4.3 Hasil Uji Heteroskedastisitas	108
4.5 Hasil Uji Regresi Linier Berganda	110
4.6 Hasil Uji Hipotesis	112
4.6.1 Hasil Uji Parsial (Uji t)	112
4.6.2 Hasil Uji Simultan (Uji F)	114
4.6.3 Hasil Koefisien Determinasi (R^2)	115
BAB V PEMBAHASAN HASIL	117
5.1 Pembahasan	117
5.1.1 Pengaruh <i>Shrinkflation</i> (X1) terhadap Loyalitas Merek (Y)	117
5.1.2 Pengaruh Disonansi Kognitif (X2) terhadap Loyalitas Merek (Y)	

.....	120
5.1.3 Pengaruh <i>Shrinkflation</i> (X1) dan Disonansi Kognitif (X2) terhadap Loyalitas Merek (Y)	121
5.2 Implikasi Hasil Penelitian	122
5.2.1 Pengaruh <i>Shrinkflation</i> Terhadap Loyalitas Merek	122
5.2.2 Pengaruh Disonansi Kognitif Terhadap Loyalitas Merek	123
5.2.3 Pengaruh <i>Shrinkflation</i> dan Disonansi Kognitif Terhadap Loyalitas Merek	124
5.3 Keterbatasan Penelitian	124
BAB VI PENUTUP	126
6.1 Kesimpulan	126
6.2 Saran	126
DAFTAR PUSTAKA	129

DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 Definisi Operasional Variabel	76
Tabel 3.2 Instrumen Skala Likert	79
Tabel 3.3 Rentang Nilai dan Kategori	83
Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	85
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	86
Tabel 4.3 Karakteristik Berdasarkan Pekerjaan	87
Tabel 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Uang Saku/Pendapatan	88
Tabel 4.5 Deskriptif Variabel <i>Shrinkflation</i> (X1)	89
Tabel 4.6 Deskriptif Variabel Disonansi Kognitif (X2)	93
Tabel 4.7 Deskriptif Variabel Loyalitas Merek (Y)	97
Tabel 4.8 Hasil Uji Validitas	102
Tabel 4.9 Hasil Uji Reliabilitas	104
Tabel 4.10 Hasil Uji Multikolinieritas	108
Tabel 4.11 Hasil Uji Glejser	110
Tabel 4.12 Hasil Uji Regresi Linier Berganda	110
Tabel 4.13 Hasil Uji Parsial (Uji t)	112
Tabel 4.14 Hasil Uji t (Parsial)	113
Tabel 4.15 Hasil Uji Simultan (Uji F)	114
Tabel 4.16 Hasil Koefisien Determinasi	115

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Hasil Survey Pasar JAKPAT Penggunaan Deodoran Indonesia	2
Gambar 1.2 Grafik Indeks Top Brand Kategori Deodoran Pria	3
Gambar 1.3 Kategori Produk yang Mengalami <i>Shrinkflation</i>	11
Gambar 1.4 Tingkat Kekhawatiran Responden Terhadap <i>Shrinkflation</i>	12
Gambar 1.5 Jumlah Responden yang Mengambil Tindakan Terhadap Praktik <i>Shrinkflation</i>	13
Gambar 1.6 Tampilan Desain Produk AXE <i>Deodorant BodySpray</i>	17
Gambar 1.7 Isi Produk AXE <i>Deodorant BodySpray</i> Baru dan Lama	18
Gambar 2.1 Model Penelitian	67
Gambar 4.1 Hasil Histogram	105
Gambar 4.2 P-plot	106
Gambar 4.3 Uji Kolmogorov Smirnov	107
Gambar 4.4 Hasil Uji Heteroskedastisitas Dengan Scatterplot	109

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran I Kuesioner Penelitian	132
Lampiran II Tabulasi Data Excel	136
Lampiran III Hasil Output SPSS Ver. 29 Statistik Deskriptif	138
Lampiran VI Hasil Output SPSS Ver. 29 Uji Validitas, Uji Reliabilitas, Uji Asumsi Klasik, Uji Regresi	146