

**SKRIPSI**

**PENGARUH BRAND AMBASSADOR, TAGLINE, PERSEPSI HARGA DAN  
KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
LE MINERALE (STUDI PADA KONSUMEN LE  
MINERALE DI KOTA BANJARMASIN)**



Diajukan untuk Melengkapi Persyaratan dalam Memperoleh  
Gelar Sarjana Manajemen

Oleh:

**NORIN IRAWATI**

**NIM: 1910312320027**

**PROGRAM STUDI: MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS LAMBUNG MANGKURAT  
BANJARMASIN  
2024**

## LEMBAR LEGALITAS

### LEMBAR LEGALITAS

PENGARUH **BRAND AMBASSADOR, TAGLINE, PERSEPSI HARGA DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN LE MINERALE (STUDI PADA KONSUMEN LE MINERALE DI KOTA BANJARMASIN)**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh:

NORIN IRAWATI  
NIM. 1910312320027

Telah dipertahankan didepan Tim Penguji pada tanggal 06 September 2023  
dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima

Dosen Pembimbing

Dr. Tinik Sugiatni, S. Pd, MM  
NIP. 19750807 200604 2 002

Pengaji I

Dr. H. M. Riza Firdaus, SE, MM  
NIP. 19670909 199303 1 001

Pengaji II

Drs. H. Ikhwan Faisal, M. Si, Ak, CA  
NIP. 19700209 199303 1 003



## BERITA ACARA PERBAIKAN SKRIPSI

### BERITA ACARA PERBAIKAN SKRIPSI

Berdasarkan hasil ujian yang telah dilaksanakan oleh mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Lambung Mangkurat:

Nama : Norin Irawati  
NIM : 1910312320027  
Fakultas/Program Studi : Manajemen  
Judul Skripsi : Pengaruh *Brand Ambassador, Tagline, Persepsi Harga dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Le Minerale (Studi pada Konsumen Le Minerale di Kota Banjarmasin)*  
Mata Kuliah Pokok : Pemasaran  
Ujian Dilaksanakan : Rabu / 06 September 2023  
Waktu Ujian : 10.30 WITA – Selesai

Disetujui oleh dosen pembimbing

Demikian berita acara perbaikan skripsi yang telah mendapatkan persetujuan.

Dengan demikian berita acara perbaikan skripsi yang telah mendapatkan persetujuan dari Tim Penguji.

Banjarmasin, 24 Januari 2024

Mahasiswa

Norin Irawati  
NIM. 1910312320027

Dosen Pembimbing

Dr. Tinik Sugiati, S. Pd, MM  
NIP. 19750807 200604 2 002



## LEMBAR PENGESAHAN

### LEMBAR PENGESAHAN

UNIVERSITAS LAMBUNG MANGKURAT  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Nama : Norin Irawati

Nim : 1910312320027

Program Studi : Manajemen

Judul Skripsi : Pengaruh *Brand Ambassador, Tagline*, Persepsi Harga dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Le Minerale (Studi pada Konsumen Le Minerale di Kota Banjarmasin)

Mata Kuliah Pokok : Pemasaran

Ujian Dilaksanakan : 06 September 2023

#### Tim Pengaji

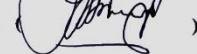
Pembimbing : Dr. Tinik Sugiati, S. Pd, MM



Pengaji I : Dr. H. M. Riza Firdaus, SE, MM



Pengaji II : Drs. H. Ikhwan Faisal, M. Si, Ak, CA



## **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

### **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini menyatakan dengan sesungguhnya, bahwa Skripsi ini merupakan hasil penelitian yang telah saya lakukan. Segala kutipan dan bantuan dari berbagai sumber telah diungkapkan sebagaimana mestinya. Skripsi ini belum pernah dipublikasikan untuk keperluan lain oleh siapapun juga. Apabila di kemudian hari ternyata pernyataan saya ini tidak benar, maka saya bersedia menerima akibat hukum dari ketidakbenaran pernyataan tersebut.

Banjarmasin, 31 Juli 2023

Yang membuat pernyataan,



Norin Irawati

NIM. 1910312320027

## KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan kehadirat Allah SWT atas segala rahmat dan karunia-Nya, sehingga saya mampu untuk menyelesaikan skripsi dengan judul **“Pengaruh Brand Ambassador, Tagline, Persepsi Harga dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Le Minerale (Studi Pada Konsumen Le Minerale di Kota Banjarmasin)”**.

Skripsi ini disusun untuk memperoleh gelar sarjana S1 Manajemen. Dalam penulisan dan penyusunan skripsi ini tentunya saya mengalami banyak sekali hambatan, namun berkat bantuan, bimbingan, serta dukungan dari berbagai pihak skripsi ini akhirnya dapat diselesaikan dengan baik. Pada kesempatan ini saya ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Allah SWT, yang selalu memberikan kemudahan dan petunjuk di setiap hambatan yang ada dan berkat izin-Nya lah saya dapat menyelesaikan skripsi ini.
2. Nabi Muhammad SAW, kekasih Allah SWT yang begitu mulia. Keteladan beliau menambah semangat saya dalam menyelesaikan skripsi ini.
3. Kedua orang tua saya tercinta, ayah saya Norhadi Irawan dan ibu saya Umi Kalsum yang selalu memberikan kasih sayang, doa, semangat serta dukungan agar saya bisa menyelesaikan skripsi ini.
4. Kakak saya, saya ucapkan terima kasih kepada kakak saya yaitu Noris Irawan danistrinya Mahdalena yang sudah memberikan saya motivasi untuk menyelesaikan skripsi ini.

5. Bapak Prof. Dr. H. Ahmad Yunani, SE, M. Si selaku dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Lambung Mangkurat.
6. Bapak Abdul Hadi, SE. M. Si selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Lambung Mangkurat.
7. Ibu Dr. Tinik Sugiati, S. Pd, MM selaku Dosen Pembimbing saya yang telah membantu saya dalam proses penyusunan dan mencari solusi dari permasalahan yang saya hadapi ketika menulis skripsi ini dengan sangat sabar dalam memberikan bimbingan.
8. Bapak Dr. H. M. Riza Firdaus, SE, MM dan Bapak H. Ikhwan Faisal, SE, M. Si, Ak, CA, ACPA selaku Dosen Pengaji yang telah memberikan saran dan nasihat kepada saya sehingga saya dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini.
9. Seluruh Dosen Pengajar di lingkungan Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah mendidik dan memberikan ilmu yang bermanfaat untuk saya selama saya menempuh pendidikan di Universitas Lambung Mangkurat ini.
10. Sahabat saya dari TK, Niha dan Ahda yang selalu memberikan canda dan tawa menghibur saya dan memberikan dukungan dalam proses menyelesaikan skripsi ini.
11. Diri saya sendiri Norin Irawati yang sudah berjuang melewati berbagai hambatan dan berusaha semaksimal mungkin untuk sampai pada titik ini.
12. Seluruh pihak yang tidak bisa saya tuliskan satu persatu, terima kasih atas bantuan, dukungan, dan doa yang telah diberikan kepada saya.

Semoga segala kebaikan dan bantuan kalian akan dibalas oleh Allah SWT.

Saya menyadari bahwa skripsi ini masih terdapat kekurangan. Oleh karena itu,

saran dan masukan sangat diharapkan. Semoga penelitian ini dapat bermanfaat bagi seluruh pembaca.

Banjarmasin, 31 Juli 2023

Penulis



**Norin Irawati**

**NIM. 1910312320027**

## **ABSTRACT**

Norin Irawati (2024). *The Influence of Brand Ambassador, Tagline, Price Perception and Product Quality on Purchasing Decision of Le Minerale (Study on Consumen Le Minerale in Banjarmasin)*. Management Study Program, Faculty of Economics and Business, Lambung Mangkurat University.

Advisor: Tinik Sugiati.

*This research was conducted with the aim of analyzing (1) the influence of brand ambassadors on the purchasing decision of Le Minerale in the city of Banjarmasin, (2) the influence of the tagline on the purchasing decision of Le Minerale in the city of Banjarmasin, (3) the influence of price perceptions on the purchasing decision of Le Minerale in the city of Banjarmasin, (4) the effect of product quality on purchasing decisions of Le Minerale in the city of Banjarmasin.*

*The type of research used is explanatory research. The population and sample in this study are consumers of Le Minerale in the city of Banjarmasin. The number of samples is 159 respondents. The sampling technique used non-probability sampling, namely purposive sampling. The data analysis technique uses multiple linear regression analysis through the SPSS version 26 program.*

*The results of the study show that brand ambassadors have a significant effect on purchasing decisions for Le Minerale in the city of Banjarmasin. The tagline has a significant effect on the purchasing decision of Le Minerale in the city of Banjarmasin. Price perception has a significant effect on the purchasing decision of Le Minerale in the city of Banjarmasin. Product quality has a significant effect on Le Minerale purchasing decisions in the city of Banjarmasin.*

**Keywords:** Brand Ambassador, Tagline, Price Perception, Product Quality, Purchase Decision, Le Minerale.

## ABSTRAKSI

Norin Irawati (2024). Pengaruh *Brand Ambassador*, *Tagline*, Persepsi Harga dan Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian Le Minerale (Studi pada Konsumen Le Minerale di Kota Banjarmasin). Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Lambung Mangkurat.

Pembimbing: Tinik Sugiati.

Penelitian ini dilakukan dengan tujuan untuk menganalisis (1) pengaruh *brand ambassador* terhadap keputusan pembelian Le Minerale di kota Banjarmasin, (2) pengaruh *tagline* terhadap keputusan pembelian Le Minerale di kota Banjarmasin, (3) pengaruh persepsi harga terhadap keputusan pembelian Le Minerale di kota Banjarmasin, (4) pengaruh kualitas produk terhadap keputusan pembelian Le Minerale di kota Banjarmasin.

Jenis penelitian yang digunakan merupakan penelitian explanatory. Populasi dan sampel dalam penelitian ini adalah konsumen Le Minerale di kota Banjarmasin. Jumlah sampel sebanyak 159 responden. Teknik pengambilan sampel menggunakan non-probability sampling yaitu purposive sampling. Teknik analisis data menggunakan analisis regresi linear berganda melalui program SPSS versi 26.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa *brand ambassador* berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian Le Minerale di kota Banjarmasin. *Tagline* berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian Le Minerale di kota Banjarmasin. Persepsi harga berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian Le Minerale di kota Banjarmasin. Kualitas produk berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian Le Minerale di kota Banjarmasin.

**Kata Kunci:** *Brand Ambassador*, *Tagline*, Persepsi Harga, Kualitas Produk, Keputusan Pembelian, Le Minerale.

## DAFTAR ISI

LEMBAR LEGALITAS .....	i
BERITA ACARA PERBAIKAN SKRIPSI .....	ii
LEMBAR PENGESAHAN .....	iii
SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS .....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
<i>ABSTRACT</i> .....	viii
ABSTRAKSI .....	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR .....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xv
BAB I .....	1
PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	14
1.3 Tujuan Penelitian.....	14
1.4 Manfaat Penelitian.....	15
1.5 Sistematika Pembahasan .....	16
BAB II.....	18
TINJAUAN PUSTAKA .....	18
2.1 Landasan Teori .....	18
2.1.1 <i>Brand Ambasador</i> .....	18
2.1.2 <i>Tagline</i> .....	20
2.1.3 Persepsi Harga .....	22
2.1.4 Kualitas Produk.....	25
2.1.5 Keputusan Pembelian .....	28
2.2 Penelitian Terdahulu.....	33
2.2.1 Pengaruh <i>Brand Ambassador</i> Terhadap Keputusan Pembelian .....	37
2.2.2 Pengaruh <i>Tagline</i> Terhadap Keputusan Pembelian .....	38
2.2.3 Pengaruh Persepsi Harga Terhadap Keputusan Pembelian .....	39
2.2.4 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian .....	39

BAB III .....	41
KERANGKA KONSEPTUAL (MODEL PENELITIAN) DAN HIPOTESIS ....	41
3.1 Kerangka Konseptual .....	41
3.2 Hipotesis Penelitian.....	43
3.2.1 Pengaruh <i>Brand Ambassador</i> Terhadap Keputusan Pembelian .....	43
3.2.2 Pengaruh <i>Tagline</i> Terhadap Keputusan Pembelian .....	44
3.2.3 Pengaruh Persepsi Harga Terhadap Keputusan Pembelian .....	45
3.2.4 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian .....	45
BAB IV .....	47
METODE PENELITIAN.....	47
4.1 Ruang Lingkup Penelitian .....	47
4.2 Jenis Penelitian .....	47
4.3 Tempat/Lokasi Penelitian.....	48
4.4 Unit Analisis.....	48
4.5 Populasi dan Sampel .....	48
4.5.1 Populasi.....	48
4.5.2 Sampel .....	48
4.6 Variabel dan Definisi Operasional Variabel.....	50
4.6.1 Variabel Independent (Variabel Bebas).....	50
4.6.2 Variabel Dependent (Variabel Terikat) .....	51
4.6.3 Definisi Operasional Variabel .....	51
4.7 Teknik Pengumpulan Data .....	54
4.7.1 Kuesioner .....	55
4.8 Teknik Analisis Data .....	56
4.8.1 Analisis Deskriptif .....	56
4.8.2 Uji Instrument .....	57
4.8.3 Uji Outlier .....	58
4.8.4 Uji Asumsi Klasik.....	59
4.8.5 Analisis Regresi Linier Berganda .....	63
4.8.6 Uji Hipotesis .....	64
BAB V.....	66
HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....	66
5.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	66
5.2 Hasil dan Analisis .....	71

5.2.1 Karakteristik Responden.....	71
5.2.2 Deskripsi Statistik Variabel Penelitian .....	76
5.2.3 Uji Instrumen Penelitian .....	89
5.2.4 Uji Outlier .....	93
5.2.5 Uji Asumsi Klasik.....	96
5.2.6 Analisis Regresi Linier Berganda .....	102
5.2.7 Uji Hipotesis .....	105
5.2.8 Pembahasan Hasil Penelitian .....	110
5.2.9 Implikasi Hasil Penelitian.....	117
5.2.10 Keterbatasan Penelitian.....	121
BAB VI .....	122
PENUTUP .....	122
6.1 Kesimpulan.....	122
6.2 Saran .....	123
6.2.1 Saran Teoritis.....	123
6.2.2 Saran Praktis .....	124
DAFTAR PUSTAKA .....	126
LAMPIRAN .....	131

## DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Pra Survei AMDK .....	5
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	34
Tabel 4.1 Definisi Operasional Variabel .....	51
Tabel 5.1 Jenis Kelamin .....	71
Tabel 5.2 Usia .....	73
Tabel 5.3 Pendidikan Terakhir .....	74
Tabel 5.4 Pekerjaan .....	74
Tabel 5.5 Domisili .....	75
Tabel 5.6 Tanggapan Responden Terhadap <i>Brand Ambassador</i> .....	77
Tabel 5.7 Tanggapan Responden Terhadap <i>Tagline</i> .....	80
Tabel 5.8 Tanggapan Responden Terhadap Persepsi Harga .....	82
Tabel 5.9 Tanggapan Responden Terhadap Kualitas Produk .....	84
Tabel 5.10 Tanggapan Responden Terhadap Keputusan Pembelian .....	87
Tabel 5.11 Hasil Uji Validitas <i>Brand Ambassador</i> (X1) .....	90
Tabel 5.12 Hasil Uji Validitas <i>Tagline</i> (X2) .....	90
Tabel 5.13 Hasil Uji Validitas Persepsi Harga (X3) .....	91
Tabel 5.14 Hasil Uji Validitas Kualitas Produk (X4) .....	91
Tabel 5.15 Hasil Uji Validitas Keputusan Pembelian (Y) .....	92
Tabel 5.16 Hasil Uji Reliabilitas .....	93
Tabel 5.17 Hasil Uji Normalitas Sebelum Uji Outlier .....	98
Tabel 5.18 Hasil Uji Normalitas Sesudah Uji Outlier .....	99
Tabel 5.19 Hasil Uji Linearitas .....	100
Tabel 5.20 Hasil Uji Multikolinearitas.....	101
Tabel 5.21 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	102
Tabel 5.22 Hasil Pengolahan Data .....	103
Tabel 5.23 Hasil Uji t .....	106

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 <i>Brand Ambassador</i> Le Minerale .....	7
Gambar 1.2 Review Produk Le Minerale .....	12
Gambar 3.1 Model Kerangka Konseptual .....	41
Gambar 5.1 Logo Le Minerale .....	66
Gambar 5.2 Ukuran Produk Le Minerale.....	67
Gambar 5.3 Keamanan Produk Le Minerale .....	68
Gambar 5.4 Uji Outlier <i>Brand Ambassador</i> .....	94
Gambar 5.5 Uji Outlier <i>Tagline</i> .....	94
Gambar 5.6 Uji Outlier Persepsi Harga .....	95
Gambar 5.7 Uji Outlier Kualitas Produk .....	95
Gambar 5.8 Uji Outlier Keputusan Pembelian .....	96
Gambar 5.9 Grafik Uji Normalitas Sebelum Uji Outlier .....	97
Gambar 5.10 Grafik Uji Normalitas Sesudah Uji Outlier .....	99

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Tabel Penelitian Terdahulu.....	132
Lampiran 2. Tabel Definisi Operasional Variabel .....	136
Lampiran 3. Identitas Responden dan Petunjuk Pengisian .....	139
Lampiran 4. Kuesioner Pengisian .....	141
Lampiran 5. Hasil Data Kuesioner.....	145
Lampiran 6. Hasil Analisis .....	147