

**Nomor : 1010/UN8.1.2.5.4/PL/SKRIPSI/2024**

**STRATEGI BERTAHAN HIDUP PEDAGANG TOKO SEPATU  
KONVENSIONAL DALAM MENGHADAPI PERSAINGAN PASAR  
MODERN DI PASAR SENTRA ANTASARI BANJARMASIN**

**SKRIPSI**

**OLEH:  
MUHAMMAD AQMAL ABDILLA  
NIM. 2010114310001**



**UNIVERSITAS LAMBUNG MANGKURAT  
FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU PENDIDIKAN  
PROGRAM STUDI PENDIDIKAN SOSIOLOGI  
BANJARMASIN  
2024**

**Nomor : 1010/UN8.1.2.5.4/PL/SKRIPSI/2024**

**SURVIVAL STRATEGY SHOE STORE TRADER CONVENTIONAL  
IN FACING MODERN MARKET COMPETITION AT THE ANTASARI  
CENTRAL MARKET BANJARMASIN**

**SARJANA'S THESIS**

**BY:  
MUHAMMAD AQMAL ABDILLA  
REG NUMBER 2010114310001**



**LAMBUNG MANGKURAT UNIVERSITY  
FACULTY OF TEACHEAR AND EDUCATION  
STUDY PROGRAM OF SOCIOLOGY EDUCATION  
BANJARMASIN  
2024**

**STRATEGI BERTAHAN HIDUP PEDAGANG TOKO SEPATU  
KONVENSIONAL DALAM MENGHADAPI PERSAINGAN PASAR  
MODERN DI PASAR SENTRA ANTASARI BANJARMASIN**

**SKRIPSI**

**Diajukan Untuk Memenuhi Persyaratan Dalam Menyelesaikan Program  
Strata-1 Pendidikan Sosiologi**

**OLEH:  
MUHAMMAD AQMAL ABDILLA  
NIM. 2010114310001**

**UNIVERSITAS LAMBUNG MANGKURAT  
FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU PENDIDIKAN  
PROGRAM STUDI PENDIDIKAN SOSIOLOGI  
BANJARMASIN  
2024**

**SURVIVAL STRATEGY SHOE STORE TRADER CONVENTIONAL  
IN FACING MODERN MARKET COMPETITION AT THE ANTASARI  
CENTRAL MARKET BANJARMASIN**

**SARJANA'S THESIS**

**Submitted in Partial of the requirement for Degree of Sarjana's  
Program Strata-1 Studies in Sociology Education**

**BY:  
MUHAMMAD AQMAL ABDILLA  
REG NUMBER 2010114310001**

**LAMBUNG MANGKURAT UNIVERSITY  
FACULTY OF TEACHEAR AND EDUCATION  
STUDY PROGRAM OF SOCIOLOGY EDUCATION  
BANJARMASIN  
2024**

**STRATEGI BERTAHAN HIDUP PEDAGANG TOKO SEPATU  
KONVENSIONAL DALAM MENGHADAPI PERSAINGAN PASAR  
MODERN DI PASAR SENTRA ANTASARI BANJARMASIN**

OLEH:

MUHAMMAD AQMAL ABDILLA  
NIM 2010114310001

Disetujui untuk siding skripsi

Pembimbing



Rahmat Nur, S.Pd., M.Pd  
NIP. 199111132019031012

Mengetahui.

Koordinator Program Studi Pendidikan Sosiologi



Dr. Dra. Hj. Rochgiyanti, M.Si., M.Pd  
NIP. 196212121987032003

**SURVIVAL STRATEGY SHOE STORE TRADER CONVENTIONAL  
IN FACING MODERN MARKET COMPETITION AT THE ANTASARI  
CENTRAL MARKET BANJARMASIN**

By:

Muhammad Aqmal Abdilla  
Reg Number 2010114310001

Approved for Depend

Advisor



Rahmat Nur, S.Pd., M.Pd  
NIP. 199111132019031012

Approved by,  
Coordinator Study Program of Sociology Education



Dr. Dra. Hj. Rochgiyanti, M.Si., M.Pd  
NIP. 196212121987032003

## LEMBAR PENGESAHAN DAN PERSETUJUAN

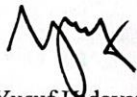
Skripsi oleh Muhammad Aqmal Abdilla NIM 2010114310001 ini  
Telah dipertahankan didepan dewan penguji  
Pada tanggal

Dewan Penguji



Rahmat nur, S.Pd., M.Pd  
NIP. 19911132019031012

Ketua



Dr. Yusuf Hidayat S.Sos., M.Si.  
NIP. 197605202005011004

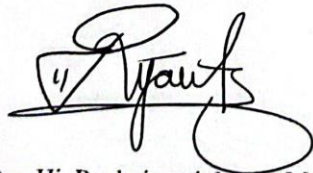
Anggota



Reski, P. S.Pd., M.Pd.  
NIP. 199208082018032001

Anggota

Mengetahui,  
Koordinator Program Studi  
Pendidikan Sosiologi



Dr. Dra. Hj. Rochgiyanti, M.Si., M.Pd  
NIP. 1961212 1987032002

Mengetahui,  
Ketua Jurusan Pendidikan  
Ilmu Pengetahuan Sosial



Dr. H. Sidharta Adyatma, M.Si  
NIP. 196212121987032003

**LETTER OF APPROVAL**

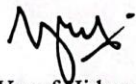
Sarjana's thesis by Muhammad Aqmal Abdilla Reg Number 2010114310001  
Has been defended in front of the examining council  
On

Examining Council



Rahmat Nur, S.Pd., M.Pd  
NIP. 19911132019031012

Chair Person



Dr. Yusuf Hidayat S.Sos., M.Si.  
NIP. 197605202005011004

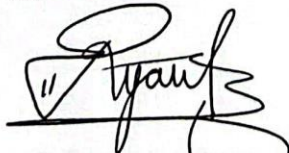
Member



Reski, P. S.Pd., M.Pd.  
NIP. 199208082018032001

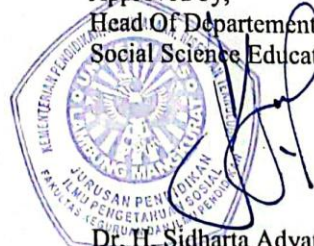
Member

Approved by,  
Coordinator Of Study Program Of  
Sociology Education



Dr. Dra. Hj. Rochgiyanti, M.Si., M.Pd  
NIP. 1961212 1987032002

Approved by,  
Head Of Departement  
Social Science Education



Dr. H. Sidharta Adyatma, M.Si  
NIP. 196212121987032003

**Halaman Pengesahan Skripsi**

Skripsi oleh : Muhammad Aqmal Abdilla, NIM: 2010114310001

Dengan Judul : Strategi Bertahan Hidup Pedagang Toko Sepatu Konvensional Dalam  
Menghadapi Persaingan Pasar Modern Di Pasar Sentra Antasari Banjarmasin

Telah dikonsultasikan dan disetujui untuk diujikan

Banjarmasin, 05 Juli 2024  
Pembimbing



Rahmat Nur, S.Pd., M.Pd.  
NIP. 199111132019031012

### PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Muhammad Aqmal Abdilla  
NIM : 2010114310001  
Program Studi : Pendidikan Sosiologi  
Jurusan : Pendidikan IPS  
Fakultas : Keguruan dan Ilmu Pendidikan

Menyatakan dengan sebenarnya bahwa skripsi yang saya tulis ini benar-benar hasil karya saya sendiri, bukan merupakan pengambilan tulisan atau pikiran orang lain yang saya akui sebagai tulisan atau pikiran saya sendiri. Apabila dikemudian hari terbukti atau dapat dibuktikan skripsi ini hasil jiplakan, maka saya bersedia menerima sanksi atas perbuatan tersebut. Hal-hal yang berkaitan dengan teknik penulisan, telah sesuai dengan pedoman penulisan karya ilmiah Program Studi Pendidikan Sosiologi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Lambung Mangkurat.

Banjarmasin, Juli 2024

Yang membuat pernyataan



Muhammad Aqmal Abdilla  
NIM 2010114310001

## **KATA PENGANTAR**

Puji Syukur Alhamdulillah penulis ucapkan kepada Allah Swt, atas rahmat dan ridho-Nya penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Strategi Bertahan Hidup Pedagang Toko Sepatu Konvensional Dalam Menghadapi Persaingan Pasar Modern Di Pasar Sentra Antasari Banjarmasin”. Penulisan skripsi ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat mencapai gelar Sarjana pada Program Studi Pendidikan Sosiologi, Jurusan Ilmu Pengetahuan Sosial, Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan, Universitas Lambung Mangkurat Banjarmasin. Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kata sempurna karena keterbatasan pengetahuan dan kemampuan yang dimiliki penulis. Penulis telah berusaha semaksimal mungkin dengan segenap tenaga dan kemampuan yang ada dengan harapan tulisan ini dapat bermanfaat bagi semua yang membacanya.

Selama penyusunan skripsi ini, penulis banyak sekali memperoleh dorongan moril maupun materil, doa restu serta bimbingan yang sangat berguna. Keberhasilan penyusunan skripsi ini juga tidak lepas dari bantuan berbagai pihak, maka selayaknya penulis menyampaikan rasa terimakasih kepada:

1. Bapak Prof. Dr. Ahmad, S.E., M.Si selaku Rektor Universitas Lambung Mangkurat.
2. Bapak Prof. Dr Sunarno Basuki, Drs., M.Kes., AIFO. Selaku Dekan Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Lambung Mangkurat yang telah memberikan izin untuk melakukan penelitian.
3. Bapak Dr. H. Sidharta Adytama, M.Si selaku Ketua Jurusan Pendidikan Ilmu Pengetahuan Sosial Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas

Lambung Mangkurat yang telah memberikan izin penulis dalam menyusun skripsi.

4. Ibu Dr. Dra. Hj. Rochgiyanti, M.Pd., M.Si, selaku Koordinator Program Studi Pendidikan Sosiologi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Lambung Mangkurat Banjarmasin.
5. Rahmat Nur, S.Pd., M.Pd. Selaku Dosen Pembimbing Skripsi yang telah banyak memberikan petunjuk, arahan, bimbingan, waktu serta pikiran yang sangat berguna kepada peneliti serta teguran, kritik, saran positif selama penyusunan skripsi ini.
6. Bapak Dr. Yusuf Hidayat S.Sos., M.Si. selaku dewan penguji I dan Ibu Reski, P. S.Pd., M.Pd. selaku dewan penguji II skripsi yang telah memberikan masukan saran, kritik dan arahan- arahan dalam penyusunan skripsi.
7. Ibu Reski, P. S.Pd., M.Pd. sebagai Dosen Pembimbing Akademik yang telah memberikan saran dan bimbingan selama penulis menjalankan perkuliahan.
8. Seluruh Bapak/ Ibu dan Staff Program Studi Pendidikan Sosiologi Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan yang telah banyak memberikan ilmunya semasa peneliti menempuh pendidikan.
9. Kedua orang tua tersayang Abah M. Ridhani dan Mma Laila Munadiah yang selalu memberikan dukungan dalam penyusunan skripsi ini baik dalam bentuk materi, doa serta dukungan yang tiada ternilai. Terimakasih telah rela berjuang dan berkorban, skripsi ini penulis persembahkan untuk kalian, semoga kalian sehat selalu dan panjang umur.

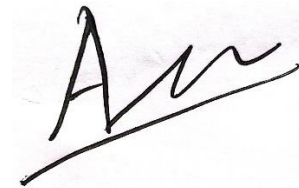
10. Kepada saudari kandung penulis, Adik Syafa Munadiah yang selalu memberikan semangat dan motivasi kepada penulis.
11. Seluruh informan penelitian yang telah bersedia memberikan waktu, banyak bantuan informasi, dukungan dan motivasi kepada penulis hingga terselesainya skripsi ini.
12. Sahabat- sahabat yang penulis temui di Universitas Lambung Mangkurat Banjarmasin yang saling membantu dan memberikan semangat dalam penyusunan skripsi serta berkompetisi namun tidak saling menjatuhkan dalam menyelesaikan skripsi ini yaitu: Syarifah Rahmatul Inayah Al Chered, Resma Cyntia Putri, Muhammad Reza, dan Helmitio.
13. Sahabat- sahabat penulis yang sudah berteman dengan penulis mulai dari bangku sekolah sampai sekarang ini yang saling membantu dan memberikan semangat kepada penulis dari awal kuliah sampai penyusunan skripsi yaitu: Muhammad Rifqi, Elsandi, dan Muhammad Ansari Saleh.
14. Teman- teman dari Program studi Pendidikan Sosiologi Angkatan 2020 yang berjuang bersama dan selalu memberikan dukungan, semangat, do'a, bantuan kepada penulis dalam menyelesaikan penelitian skripsi ini.
15. Semua pihak yang telah membantu baik secara langsung maupun secara tidak langsung, sehingga skripsi ini dapat terselesaikan sebagaimana semestinya.
16. Teruntuk diri saya sendiri, Muhammad Aqmal Abdilla yang telah begitu luar biasa karena tetap kuat hingga akhir dan tak pernah memutuskan untuk menyerah. Meskipun banyak ombak dan badai yang secara bergantian menghampiri, perlahan mulai melemahkan mentalku, dan menghambatku

selama proses penulisan skripsi ini. Terimakasih atas kerjasamanya sehingga mampu menyelesaikan tugas akhir ini dengan maksimal.

Semoga Allah S.W.T melimpahkan rahmat serta lindungan-Nya kepada pihak-pihak yang terkait dan membalasnya dengan lebih baik. Penulis berharap semoga skripsi ini bermanfaat dan dapat berguna untuk menjadi telaah ilmu bagi semua pihak. Penulis menyadari, skripsi ini banyak kelemahan dan kekurangannya, disebabkan keterbatasan pengetahuan dan pengalaman meneliti, oleh karena itu, kritik dan saran yang sifatnya membangun sangat diharapkan. Atas perhatiannya penulis mengucapkan terimakasih.

Wassalamualaikum Wr.Wb.

Banjarmasin, 12 Juli 2024  
Penulis

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Aqmal', with a long horizontal stroke underneath.

Muhammad Aqmal Abdilla  
NIM 2010114310001

## ABSTRAK

Muhammad Aqmal Abdilla, 2024. *Strategi Bertahan Hidup Pedagang Toko Sepatu Konvensional Dalam Menghadapi Persaingan Pasar Modern Di Pasar Sentra Antasari Banjarmasin*. Skripsi Pendidikan Sosiologi. Jurusan Ilmu Pengetahuan Sosial. Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan. Universitas Lambung Mangkurat. Pembimbing Rahmat Nur.

Kata Kunci: Strategi, Pasar Konvensional, Pasar Modern

Strategi adalah pilihan kata paling tepat untuk mengekspresikan upaya untuk memikirkan atau merencanakan segala sesuatu sebelum mengambil tindakan yang sesuai dengan tujuan dan kemampuan. Strategi merupakan ilmu dan seni menggunakan semua sumber daya untuk melaksanakan kebijaksanaan tertentu dalam perang dan damai atau strategi merupakan suatu rencana yang cermat mengenai kegiatan untuk mencapai sasaran khusus. Penelitian ini bertujuan untuk (1) mengetahui strategi bertahan hidup para pedagang toko konvensional sepatu di pasar Sentra Antasari ditengah maraknya persaingan dagang. (2) Untuk mendeskripsikan dampak strategi bertahan hidup yang digunakan pedagang dalam menghadapi persaingan pasar modern di pasar sentra antasari Banjarmasin.

Metode penelitian ini adalah kualitatif dengan sumber *Puposive sampling* dengan jumlah informan 5 orang. Pengumpulan data ditentukan dengan teknik observasi, wawancara dan dokumentasi. Teknik analisis data yang digunakan yaitu dengan reduksi data, penyajian data, penarikan Kesimpulan dan pengujian keabsahan data yang digunakan yaitu dengan 3 triangulasi, triangulasi sumber, triangulasi teknik dan triangulasi waktu.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa (1) Strategi Bertahan Hidup Pedagang Toko Sepatu Konvensional di Pasar Sentra Antasari ditengah Maraknya Persaingan Dagang. (a) Mengikuti Tren Model Terbaru. (b) Meningkatkan Pelayanan Pada Pembeli. (2) Dampak strategi bertahan hidup yang digunakan pedagang sepatu konvensional dalam menghadapi persaingan Pasar Modern di Pasar Sentra Antasari Banjarmasin. (a) Pengembangan Loyalitas Pelanggan. (b) Penyesuaian (Adaptasi) Terhadap Perubahan Pasar.

Berdasarkan Penelitian ini disarankan, Bagi Masyarakat Pedagang *Konvensional* untuk tetap memberikan pelayanan yang terbaik kepada seluruh pembeli tanpa terkecuali siapapun yang berbelanja serta selalu meningkatkan kualitas barang, selalu teliti mengenai lecet yang ada pada barang sehingga pembeli merasa nyaman berbelanja dan tidak merasa rugi dan ditipu. Para pedagang sebaiknya belajar mengikuti perkembangan teknologi sehingga dapat melakukan promosi barang secara online lewat media sosial sehingga dapat dijadikan strategi dalam menambah jumlah pembeli dan pendapatan.

## ABSTRAK

Muhammad Aqmal Abdilla, 2024. *Survival Strategy for Conventional Shoe Store Traders in Facing Modern Market Competition at the Antasari Banjarmasin Central Market*. Sociology Education Thesis. Department of Social Sciences. Faculty of Teacher Training and Education. Lambung Mangkurat University. Guidance Rahmat Nur.

Keywords: Strategy, Conventional Market, Modern Market

Strategy is the most appropriate choice of words to express efforts to think or plan everything before taking action in accordance with goals and abilities. Strategy is the science and art of using all resources to implement certain policies in war and peace or strategy is a careful plan of activities to achieve specific targets. This research aims to (1) determine the survival strategies of conventional shoe shop traders in the Sentra Antasari market amidst increasing trade competition. (2) To describe the impact of survival strategies used by traders in facing modern market competition in the Banjarmasin Antasari central market.

This research method is qualitative with a purposive sampling source with a total of 5 informants. Data collection is determined by observation, interviews and documentation techniques. The data analysis technique used is data reduction, data presentation, drawing conclusions and testing the validity of the data used, namely 3 triangulations, source triangulation, technical triangulation and time triangulation.

The results of this research show that (1) Survival Strategy for Conventional Shoe Shop Traders at the Antasari Central Market amidst the Rise in Trade Competition. (a) Following the Latest Fashion Trends. (b) Improving Service to Buyers. (2) The impact of survival strategies used by conventional shoe traders in facing Modern Market competition at the Antasari Central Market, Banjarmasin. (a) Development of Customer Loyalty. (b) Adjustment to Change.

Based on this research, it is recommended that the Conventional Trading Community continue to provide the best service to all buyers without exception to anyone who shops and always improve the quality of goods, always be careful about the scratches on goods so that buyers feel comfortable shopping and do not feel at a loss or being cheated. Traders should learn to follow technological developments so they can promote goods online via social media so that it can be used as a strategy to increase the number of buyers and income.

## DAFTAR ISI

ABSTRAK .....	i
ABSTRAK .....	ii
DAFTAR ISI.....	iii
DAFTAR TABEL.....	v
DAFTAR GAMBAR .....	vi
DAFTAR BAGAN .....	vii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B.Fokus Penelitian .....	9
C.Rumusan Masalah .....	9
D.Tujuan Penelitian.....	9
E.Manfaat Penelitian .....	10
BAB II LANDASAN TEORI.....	12
A. Strategi Bertahan .....	12
1. Pengertian Strategi .....	12
2. Konsep Strategi Bertahan Hidup.....	13
3. Jenis Strategi Bertahan Hidup.....	14
B. Pasar Tradisional .....	15
1. Pengertian Pasar Tradisional.....	15
2. Ciri- ciri Pasar Tradisional .....	16
C. Pasar Modern.....	17
1. Pengertian Pasar Modern .....	17
2. Ciri- ciri Pasar Modern.....	18
D. Pedagang Konvensional .....	18
E. Modal Sosial .....	20
BAB III METODE PENELITIAN.....	24
A. Alasan Peneliti Menggunakan Metode Kualitatif .....	24
B. Tempat Penelitian.....	26
C. Sumber Data .....	26
D. Instrumen Penelitian.....	29
E. Teknik Pengumpulan Data .....	30
F. Teknik Analisis Data.....	37

G. Rencana Pengujian Keabsahan Data .....	42
G. Jadwal Penelitian.....	48
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>49</b>
A. Gambaran Umum Lokasi Penelitian .....	49
1. Keadaan Geografis .....	49
2. Etnis .....	53
3. Agama .....	54
4. Gambaran Pedagang di Pasar Sentra Antasari .....	55
5. Keadaan Demografi .....	56
6. Visi Misi Pasar Sentra Antasari .....	57
7. Struktur Organisasi Pengurus Pasar Sentra Antasari .....	57
8. Profil Informan.....	57
B. Temuan Penelitian .....	59
1. Strategi Bertahan Hidup Pedagang Toko Sepatu Konvensional Di Pasar Sentra Antasari Ditengah Maraknya Persaingan Dagang .....	60
2. Dampak Strategi Bertahan Hidup Pedagang Sepatu Konvensional di Pasar Sentra Antasari Banjarmasin.....	84
C. Pembahasan Hasil Penelitian.....	90
1. Strategi Bertahan Hidup Pedagang Toko Sepatu Konvensional Di Pasar Sentra Antasari Ditengah Maraknya Persaingan Dagang .....	91
2. Dampak Strategi Bertahan Hidup Pedagang Sepatu Konvensional di Pasar Sentra Antasari Banjarmasin.....	97
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>104</b>
A. Kesimpulan .....	104
B. Saran .....	105
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>107</b>
<b>LAMPIRAN-LAMPIRAN.....</b>	<b>111</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. 1 Penjualan Sepatu perhari di Pasar Sentra Antasari Tahun 2015-2023...	5
Tabel 3. 1 Informan Pedagang Toko Sepatu Di Pasar Sentra Antasari .....	28
Tabel 4. 1 Data Penduduk Berdasarkan Etnis Tahun 2024.....	53
Tabel 4. 2 Persentase Pemeluk Agama di Kelurahan Kelayan Luar Banjarmasin Tengah 2024.....	54
Tabel 4. 3 Nama Blok Berdasarkan Jenis Barang Dagangan.....	56
Tabel 4. 4 Struktur Organisasi UPT Dinas Pasar Sentra Antasari .....	57

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 4. 1 Denah Pasar Sentra Antasari Banjarmasin.....	51
Gambar 4. 2 Pusat Perbelanjaan Ramayana Sentra Antasari Banjarmasin.....	52
Gambar 4. 3 Kantor Kelurahan Kelayan Luar Kecamatan .....	54
Gambar 4. 4 Model Sepatu .....	61
Gambar 4. 5 Informan Ibu Hj. Nurbaidah (63 tahun) .....	63
Gambar 4. 6 Informan Kka Siti Laili Najah (38 tahun) .....	66
Gambar 4. 7 Informan Bapak Syahran (55 tahun) .....	68
Gambar 4. 8 Informan Ibu Hikmah (45 tahun) .....	71
Gambar 4. 9 Batas barang .....	77
Gambar 4. 10 Informan Kka Rina (32 tahun) .....	88

## DAFTAR BAGAN

Skema 4. 1 Strategi Strategi Bertahan Hidup Pedagang Toko Sepatu Konvensional di Pasar Sentra Antasari Banjarmasin .....	95
Skema 4. 2 Dampak Strategi Bertahan Hidup Pedagang Sepatu Konvensional di Pasar Sentra Antasari Banjarmasin .....	99